NHHM

南魚沼地域「宿屋」活性化プロジェクト システム開発事業

Planning proposal of NHHM

NH HOTEL MANAGEMENT

会社概要（Company Profile）

法人名	ＮＨホテルマネジメント株式会社
事業創業	2004年　事業統合2017年2月
法人設立	2017年2月27日
資本金	10,000,000円
代表者	芳村　英郎
株主構成	芳村英郎100%
事業内容	ホテル運営受託事業
従業員数	78名
本　　社	東京都千代田区神田淡路町1-2-1 武蔵野ビル4階
バックオフィス	東京都千代田区大手町1-7-2東京サンケイビル27階
ニセコ事業所	北海道虻田郡ニセコ町東山37
新潟事業所	新潟県南魚沼郡湯沢町大字土樽下中子11-3
関連事業	株式会社NHHM（人材紹介事業）

ホテル運営事業の経験とシステム開発にて 南魚沼地域のサービス業の矛盾を解決

ON期＜人材不足＞　OFF期＜客室余剰＞
人材不足解消とグリーンシーズンの活性化へ

日本は他国にない自然に恵まれ多数の観光地を有しております。北海道から沖縄まで約3,000㎞の国土は、四季に恵まれながらも国土の関係から四季を通じて観光に恵まれる地域が少ないのが現状です。夏の時期は殆どの地域で観光に恵まれる傾向ですが、スノーリゾートでは、温泉や特段の観光資源が無い地域では、冬季を除くグリーンシーズンは閑散期となる傾向にあります。しかし、このスノーリゾートも温暖化の影響を受け、営業ができる期間が減少し、一定の時期に利用客が集中することもあります。受入れ先は、この時期に合わせた求人と教育は容易ではなく、人材不足から営業を停止する事態も発生しています。まさに機会損失です。繁忙期が終了するとホテルは、スノーリゾートではシーズン以外休館とする宿屋が殆どです。

弊社では、ホテル事業での経験と新たな事業進出であるIT事業での力を融合し、＜ITの「力」＞による情報収集、発信・マッチング・情報処理を、ITの技術では出来ない、「企画力」や一番大事な＜人との繋がり、交流＞については、人間同士の「和」にて、NHHMは、機会損失を無くし新たな「活性」をご提案致します。

システム開発＆構築

System development

南魚沼地域の「人材」「空室」に提案！！

南魚沼地域の＜人＞「冬季期間の人材不足」と＜客室＞「閑散期の空室販売」にNHHMがご提案

■繁忙期の求人対策

- 冬場の約3か月間、観光施設や宿泊機関の人材不足は毎年の悩みの種で、人材派遣などを通じ経験に乏しい人材で賄うことも聞かれております。日本の観光地には冬場が逆にOFFの地域も多々あり、企業間同士手を取り、お互いの社員同士を交流させる「出向提携」にて少しで、この人材難をクリアできないか？、以前にも実際に行った経緯から、出向に「出したい」⇔「受け入れたい」をマッチング化し、求人検索から企業間契約に至るまでのシステムを一元化させ、観光地におけるON＆OFFを共有し、従業員のレベルアップや企業側の人件費コストの抑制を図るシステムをご提案いたしたくシステムを構築いたします。

■閑散期の空室対策

- 寒さと極端に暑いのが「苦手」、首都圏から遠方は？という人はたくさんいます。南魚沼地方は、新芽の時期から晩秋までの南魚沼は緑色から、まさにゴールドラッシュのような新米の季節、そして晩秋までは最高の時期です。政府が掲げるワーケション施設を閑散期のホテル様と連携を取りながら、客室を相互で利用できるオフィス化し、そこに様々なネットワークを取り入れ、利用者同士の情報交流や飲食・観光施設等の利用促進をSNSを通じて発信し、地域間全体での活性化策をご提案いたしたくシステムを構築いたします。

ホテルの繁忙期の人材採用＆閑散期の空室活用システム

WEBから会員化、アプリ内で完結可能なシステム開発

繁忙期の経験者出向 採用システム

・出向人材プロフィール（個人情報）
・条件に見合う企業検索
・条件内容通知（業務内容・住居、他条件）
・事前面談システム
・出向間基本契約　WEB上による契約合意
・支払いシステム
・評価システム
・その他

人材採用

空室販売

閑散期ワーケーション 活用システム

・ホテル様加入促進
・ワーケーション促進サイト
・ホテル＆会員希望者　マッチングシステム
・会員アプリサービス提供
・会員間ビジネスマッチングシステム
・南魚沼地域間、観光・飲食情報発信
・相互契約システム　決済システム
・その他

繁忙期の人材活用と閑散期の客室販売をシステム化

ありがとうございました。

NHHM
NHホテルマネジメント株式会社
office@nhhm.jp
https://nhhm.jp